



Sodiflux

Equipements & Produits pour l'Electronique

Notre société recherche, un Cadre technico/commercial de maintenance F/D/M.

Notre activité c'est l'Electronique pour l'aéronautique, le spatial, le ferroviaire, les produits industriels....

Vos missions :

- Accueillir les clients en présentiel ou par téléphone
- Cerner précisément leurs besoins, conseiller, renseigner et générer un climat de confiance
- Proposer des devis et réaliser des ventes (intéressement sur les ventes)
- SAV téléphonique, diagnostiquer la panne, conseiller, établir un devis de réparation
- Maintenance préventive et/ou curative sur nos équipements en France (1.5 semaine maximum par mois)
- Installer et mettre en service de nouveaux équipements en France, horaires en journée.
- Savoir remplacer des pièces de nos équipements
- Préparer et organiser les interventions de maintenance préventives
- Réaliser des interventions programmées dans le respect des modes opératoires définis.
- Définir et rédiger des procédures, ou des modes opératoires, des manuels.

Ce que nous recherchons ?

Vous êtes issu(e) d'une formation technique en électrotechniques ou maintenance, et vous justifiez d'une expérience dans ce domaine. Idéalement vous avez également une formation commerciale ou une expérience du commerce et du service clients. Votre motivation de vous investir dans un métier alliant technique et relationnel fera la différence. Pour vous permettre de vous lancer dans les meilleures conditions, nous vous accompagnons en vous assurant un parcours d'intégration solide. Des formations techniques sur nos différentes familles de produits chez les fabricants que nous distribuons, afin de développer votre expertise technique. Anglais impératif B2

Vous êtes à l'aise dans les contacts téléphoniques et vous avez le goût du travail en équipe. Vous portez un réel intérêt pour les produits techniques. Vous êtes organisé(e), dynamique, persévérant et vous savez gérer les priorités. Ce que nous vous offrons ?

- Horaires de journée du lundi au vendredi - Fixe selon expérience et compétences, intéressement sur les ventes, un véhicule de service, téléphone et PC portable, forfait 218 jours, PER ou assimilé.

Une qualité de vie au travail, dans une équipe soudée et fière de travailler ensemble.

Si vous disposez d'une expérience sur un poste similaire alors n'hésitez plus et postulez !

Contact

Monsieur POTTIER Emmanuel

info@sodiflux.fr